



BAIP specialistai auga dirbdami visame pasaulyje – nuo sparčiai besivystančių Afrikos rinkų iki stabiliai gyvuojančių Skandinavijos šalių. Įmonės įgyvendinamų projektų ir siūlomų kritinės IT infrastruktūros sprendimų įvairovė sukuria ypatingas galimybes kiekvienam darbuotojui gilinti savo profesines žinias, kaupti unikalią patirtį bei palaipsniui augant atsakomybėms kurti savo asmeninę karjerą.

PARDAVIMŲ VADOVO ASISTENTAS (-Ė)

Šiuo metu prie mūsų šaunaus kolektyvo kviečiame prisijungti aktyvų ir pozityvų Pardavimų vadovo asistentą!

Pagrindinės užduotys:

- Dokumentų administravimas;
- Viešųjų pirkimų konkursų monitoringas;
- Komercinių pasiūlymų ruošimas;
- Visapusiška pagalba pardavimų komandai.

Mes siūlome:

- Vertingą patirtį IT įmonėje;
- Galimybes dalyvauti įgyvendinant tarptautinius projektus Europoje, Centrinėje ir Rytų Afrikoje, bei Azijoje (Bangladeše ir Butane);
- Draugišką ir profesionalią komandą;
- Neribotas karjeros galimybes.

Mes tikimės, jog Tu:

- Turi aukštąjį išsilavinimą (arba esi paskutinio kurso studentas);
- Savo ateitį planuoji IT pardavimų srityje;
- Esi motyvuotas nuolat tobulėti;
- Puikiai dirbi MS Office programomis (Word, Excel, PowerPoint, Outlook);
- Esi bendraujanti asmenybė ir gebi dirbti komandoje;
- Turi geras anglų kalbos žinias raštu ir žodžiu (būtų privalumas).

Esame kompanija, kuri savo darbuotojams suteikia galimybę nuolat kelti kvalifikaciją ir siekti karjeros galimybių. Todėl galėsi augti ir tobulėti tarp savo srities profesionalų!

Jei norėtum išmėginti save šioje pozicijoje ir prisijungti prie mūsų komandos, lauksime Tavo gyvenimo aprašymo el. paštu **cv@baip.lt** iki š.m. kovo 25 d.

