



Tomas Sudnius
Išorinių pardavimo kanalų vadovas

**Ieškome SUPER
darbuotojų, norinčių
dirbti su reikliais
klientais**

Pardavimų vystymo analitikas – praktikantas (-ė), Vilnius

Kas mes esame?

BITĖ padeda žmonėms bendrauti. Mūsų klientai – reiklūs ir mes tuo džiaugiamės, nes taip tobulėjame kartu ir kasdien. Būtent todėl, žmonės, mėgstantys rūpintis klientais, dirba BITĖJE ir siekia augti kartu su BITE!

Ką Jūs darysite?

- Analizuosite pardavimų rezultatus, komandų efektyvumą, ieškosite tendencijų ir išvalgų bei teiksime pasiūlymus kaip pagerinti veiklą
- Susipažinsite su telekomunikacijų verslu
- Įgysite patirties, dirbant su savo sričių ekspertais – būsite įtraukti į komandos susitikimus
- Padėsite siekti įmonės rezultatų

Ko mes tikimės?

- Bitiškų:) savybių! Susipažinkite su mūsų kultūra čia: <http://www.bite.lt/apie/karjera/musu-kultura>
- Noro įgyti patirties ir dirbti BITĖJE
- Aukštojo išsilavinimo (studentai nuo 2-ojo kurso)
- Puikių akademinų rezultatų
- Puikių darbo kompiuteriu ir MS Office (Excel, Word, Power Point) įgūdžių
- Analitinio požiūrio, išvalgumo, iniciatyvumo ir atsakingumo
- Anglų kalbos žinių (privalumas)

Ką mes siūlome?

- Idomų, nemonotonišką darbą su daug iššūkių (reikės ieškoti kūrybiškų sprendimų)
- 2 mėnesių praktiką su galimybe ją pratęsti
- Su studijomis derinamą darbo grafiką
- 1.000 LT mėnesinį darbo užmokestį (prieš mokesčius)

Kaip prisijungti?

Prašome siųsti CV į join@bite.lt iki 2014 m. rugsėjo mėn. 20 d., nurodant pareigybės pavadinimą.

